

Settembre 2011 - sede Milano

EXPORT AREA MANAGER - (Rif. 1109-EAM)

Riporterà alla Direzione Vendite ed assumerà le seguenti responsabilità:

- Ricerca, promozione e sviluppo di nuovi Clienti e Distributori Strategici Internazionali;
- Realizzazione di attività commerciali e di supporto vendita;
- Monitoraggio della domanda del mercato estero, delle esigenze attuali e future dei Clienti verso la potenzialità dell'offerta aziendale.

Il ruolo richiede caratteristiche ed attitudini personali forti oltre ad una leadership, maturata attraverso l'abitudine ad operare in team di vendita in contesti dinamici e flessibili.

Si richiede:

- Esperienza significativa, ancorché breve, nella posizione;
- Esperienze tecniche e commerciali, acquisite nel settore automazione;
- Conoscenza mercato internazionale dei distributori di prodotti industriali;
- Abitudine ad operare per obiettivi;
- Familiarità all'uso di metodologie e tecniche professionali avanzate;
- Ottimo Inglese e buona conoscenza altra lingua;
- Diploma o Laurea tecnica.

L'inserimento prevede concrete opportunità di sviluppo professionale.

E' richiesta autorizzazione al trattamento dei dati personali, D. Lgs. 196/03.
Pubblicazione ai sensi della Legge 903/77.

Contattare:

Direzione Risorse Umane

UNIVER S.p.A.

Via Eraclito, 31

20128 Milano

Invio curriculum a: risorse.umane@univer-group.com